

In cadrul departamentului de IT Support, Sales Executive se ocupa de dezvoltarea, managementul si implementarea de noi procese de vanzari si parteneriate cu scopul de a mentine si dezvolta portofoliul de clienti. Rolul se adreseaza vanzatorilor cu experienta in zona de IT Support sau IT Outsourcing oferind ocazia dezvoltarii unei cariere de succes intr-o companie solida si de incredere cu peste 18 ani de experienta in piata de IT. Senior Sales Executive va face parte dintr-o echipa bine inchezata si pregatita de provocari iar raportarea se face la Sales Manager.

Responsabilitati:

- dezvoltarea portofoliului de clienti pentru divizia de IT Support (servicii de data center, Suport IT)
- gestionarea intregului flux de vanzare: ofertare, negociere, vanzare
- genereaza lead-uri si propune strategii de abordare a clientilor
- urmareste piata si ofertele concurentei definind strategii si noi modalitati de abordare a pietei
- colaboreaza permanent cu Business Unit Managerul si Sales Managerul pentru definirea si implementarea strategiei de vanzari
- colaboreaza cu Business Unit Managerul in realizarea ofertei si implementarea solutiei la client

Profilul ideal :

- studii superioare finalizate
- cunostinte privind piata de IT Support (Help Desk, IT Outsourcing, Servicii de colocare)
- experienta pe un post similar (vanzare in domeniul serviciilor IT) cel putin 3 ani
- abilitatea de a dezvolta un portofoliu de client
- abilitatea de a face fata cu succes unor responsabilitati si activitati variate
- orientat catre client si motivat de succes
- permis de conducere categoria B
- disponibilitate pentru calatorii in interes de serviciu