Consultant Business

 **Locatii:** Timisoara, Cluj-Napoca, Buzau

 Valabilitate: 01.07.2017-01.08.2017

***Responsabilitati:***

* Identificarea si contactarea clientilor business, in vederea desfasurarii proiectelor de vanzare a solutiilor de telecomunicatii specifice UPC Business;
* Sustinerea vizitelor la client in vederea identificarii nevoilor si oportunitatilor de vanzare;
* Negocierea si semnarea contractelor de vanzare cu clientii business;
* Colaborarea cu departamentele responsabile in vederea implementarii si activarii contractelor semnate, in acord cu cerintele si standardele agreate cu clientii;
* Initierea, dezvoltarea si mentinerea relatiilor cu clientii business;
* Realizarea rapoartelor de activitate in ceea ce priveste discutiile initiate si evolutia lor, contractele semnate si activate si proiectele aflate in desfasurare;
* Monitorizarea evolutiei pietei de telecomunicatii, in zona de responsabilitate, precum si a actiunilor competitiei si asigurarea pozitionarii eficiente a ofertei UPC in demersurile de vanzare.

***Cerinte:***

* Experienta relevanta de minim 1-2 ani in vanzari directe (servicii de telecomunicatii, IT&C, banking, pharma) catre clienti business (persoane juridice);
* Experienta anterioara in vanzarea de servicii de telecomunicatii reprezinta un avantaj;
* Cunoasterea limbii engleze – cel putin la nivel mediu;
* Cunostinte tehnice privind mediile de comunicatii – cablu, fibra optica, wireless;
* Foarte bune abilitati de lucru cu calculatorul: E-mail, CRM, Word, Excel, PowerPoint;
* Permis de conducere: categoria B;
* Orientare catre client;
* Orientare catre atingerea rezultatelor;
* Foarte bune abilitati de interactiune si dezvoltare a relatiilor profesionale;
* Abilitati foarte bune de comunicare – scris si vorbit – la orice nivel dintr-o organizatie;
* Negociere;
* Rezolvarea problemelor;
* Planificarea activitatii;
* Integritate si incredere.

***Beneficii:***

* Pachet salarial motivant, in functie de performanta.
* Oportunitati de dezvoltare profesionala.
* Servicii medicale competitive.
* Plan de asigurari.
* Abonamente preferentiale pentru serviciile UPC.
* Discount-uri si reduceri pentru sali de sport si alti furnizori de produse si servicii.