



Talent Center este dedicat celor care vor să își descopere adevărata vocație și pasiune profesională.

Talent Center oferă atât servicii de recrutare, cât și suport pentru candidați în procesul de recrutare.

Dedicăm această companie oamenilor talentați, care:

- își doresc un job
- își caută un job nou
- vor să se reorienteze profesional
- celor care vor să devină antreprenori
- doresc să își descopere talentele și pasiunile

Talent Center pune accent pe talentul tău, pe ceea ce știi tu cel mai bine să faci, și promite să găsească soluția cea mai potrivită din punct de vedere profesional pentru tine.

Credem cu tărie ca un om talentat, este cu atât mai valoros cu cât ocupă jobul care i se potrivește ca o mânășă.

Consultant imobiliar

Candidatul ideal:

Ce-ai spune să lucrezi în cadrul unei agenții imobiliare care are o viziune diferită, cu accent către profesionalism, în adevăratul sens al cuvântului?

Te invităm să ne cunoaștem, în măsura în care :

- ai abilități deosebite de comunicare, convingere și negociere
- ai cunoștințe de limba engleză la nivel conversațional
- ai studii finalizate
- dovedești o bună capacitate de analiza și organizare
- ești deschis/ă către nou, cu o dorință continuă de perfecționare
- ești o persoană cu adevărat dinamică, comunicativă, veselă care știe să se auto-motiveze
- ești o persoană punctuală, perseverentă și integră
- ai o puternică dorință de câștig
- ai experiență în domeniul imobiliar (deci o bună cunoaștere a pieței imobiliare și a legislației în domeniu) nu este obligatorie, însă ne bucură

Descrierea jobului:

1. prospectarea continuă a pieței imobiliare în scopul cunoașterii imobilelor propuse de către proprietari spre tranzacționare (vânzare/închiriere), precum și a cererii de servicii din partea clienților (proprietari, cumpărători, chiriași, investitori etc.)
2. dezvoltarea portofoliului de clienți
3. contactarea proprietarilor și vizionarea proprietăților oferite spre tranzacționare (vânzare/închiriere), în vederea obținerii de relații suplimentare despre imobilele oferite
4. completarea fișei imobilului pentru fiecare imobil oferit
5. prezentarea ofertei de servicii a companiei și stabilirea condițiilor de colaborare cu proprietarii
6. cunoașterea și studierea continuă a solicitărilor directe ale clienților companiei (înțelegerea nevoilor clienților)
7. analiza proprietăților din baza de date și selectarea acelor care corespund cerințelor clienților
8. prezentarea ofertelor selectate clienților interesați, stabilirea relațiilor de colaborare cu aceștia și însoțirea lor pentru vizitarea imobilelor propuse/solicitate
9. consilierea profesionistă a clienților solicitanți, în privința proprietăților prezentate, precum și în negocierea și derularea tranzacției imobiliare

Vă puteți depune CV-ul la adresa: alexandra@talentcenter.ro