



Easyhost este unul din pionierii pieței de hosting din România, lansat în 2006 ca parte a Hostway Corp. Cu o prezență internațională – birouri în România și Marea Britanie – și 5 datacentre în 3 țări, Easyhost este unul dintre cei mai mari jucători pe piața produselor enterprise hosting (servere dedicate, cloud hosting, server management). Portofoliul de produse Easyhost a fost dezvoltat în cursul parteneriatelor de lungă durată cu companii precum Antena Group, Bitdefender, BRD, Emag, Trilulilu. În prezent, Easyhost își propune să fie furnizorul de tehnologie care sprijină creșterea business-urilor din România și providerul care le este mereu aproape end-userilor.

Cultura Easyhost a apărut din pasiunea comună pentru tehnologie și din dinamica noastră în abordarea proiectelor, și a fost dezvoltată în model open-source de fiecare membru al echipei noastre.

Easyhost înseamnă ENTUZIASM. Când suntem în dialog cu clienții noștri, când lucrăm pentru simplificarea serviciilor noastre, când luăm ideile noastre strășnice și le dezvoltăm în soluții noi, când ne întâlnim în afara orelor de program – punem avânt în toate și facem totul din plăcere. Easyhost înseamnă PERFORMANȚĂ și PROVOCARE. Pentru ca ne motivăm unul pe celălalt să creștem, să învățăm lucruri noi, să ne hrănim curiozitatea. Easyhost înseamnă DESCHIDERE. Pentru că totul e mult mai simplu când elimini complicațiile care vin din controlul excesiv, cenzură, teama de a fi judecat, tot felul de nonsensuri. Mai presus de toate însă, Easyhost înseamnă ECHILIBRU. Pentru că știm mereu să ne adaptăm propriilor resurse, pentru că ne motivează eficiența, pentru că puterea colectivului nostru se trage din fiecare dintre noi în parte.

IT Sales Hunter RO and UK

We want onboard a new colleague that has genuine interpersonal skills and orientation towards success!

Our colleague will take over the high potential prospects from the pipeline and will find the best tactics to close the deal.

She/he will continuously look for tactics to close new deals, to attract new clients, to sell, to cross-sell and up-sell our products in order to achieve the best sales results.

She/ he will have to have a strong technical orientation, strong influencing and negotiation ability, very good interpersonal skills and also an orientation towards team-playing.

Experience in selling hosting, IT infrastructure and understanding the market are mandatory.

Fluent English is mandatory as well.

We offer fix salary, monthly performance bonus, iPhone, MacBook

CV-urile se pot depune la adresa de e-mail: **Judith.Kis@easyhost.com**