

Junior Sales Executive - Servicii si Solutii IT

Oras: Bucuresti

Nivel cariera: Entry, Middle

Rolul de Junior Sales Executive presupune dezvoltarea portofoliului de clienti in zona de IT&C. Rolul se adreseaza vanzatorilor cu experienta in vanzari si cunostinte in zona de IT oferind ocazia dezvoltarii unei cariere de succes in vanzari de produse si servicii IT.

Un Junior Sales Executive de succes va trebui sa:

- dezvolte portofoliului de clienti
- genereze lead-uri si sa propuna strategii de abordare a clientilor
- urmareasca piata si ofertele concurentei definind strategii si noi modalitati de abordare a pietei
- colaboreze permanent cu Marketing Managerul si Sales Managerul pentru definirea si implementarea strategiei de vanzari

Profilul unui Junior Sales Executive :

- studii superioare (ideal studii tehnice)
- cunostinte privind piata de IT
- experienta in vanzarea produselor si serviciilor IT reprezinta un avantaj
- abilitatea de a dezvolta un portofoliu de client
- abilitatea de a face fata cu succes unor responsabilitati si activitati variate
- orientat catre client si motivat de succes