

# Manager Produs

**Rolul postului:** cunoaste si monitorizeaza eficient si in detaliu produsele si solutiile din portofoliu; se implica activ in solutionarea problemelor clientilor, incepand de la consultanta tehnica, management de proiect, implementarea produselor oferite in specificatiile de proiectare; culege si analizeaza informatii tehnice despre produsele concurente, furnizand informatii utile departamentului de marketing/vanzari si imbunatatind propriile produse astfel incat acestea sa poata fi pozitionate ca fiind printre cele mai bune.

## **Cerinte:**

Educatie: studii superioare finalizate financiar-contabile sau IT&C

Experienta: minim 3 ani pe o pozitie similara; avantaj 3 ani in analiza software

Abilitati: cunostinte de contabilitate publica/privata, cunostinte business specifice proiectelor software; cunostinte in programare, algoritmi, POO si/sau baze de date si/sau analiza business

Comportament:

Capacitate de organizare, estimare si planificare; capacitate de analiza foarte buna; utilizare eficienta a resurselor

Foarte bune abilitati de prezentare

Persoana dinamica, cu bune abilitati de comunicare asertiva, de lucru atat individual cat si in echipa; prezenta business; aptitudini didactice; atitudine pozitiva, orientare catre client.

Cunostinte bazale de marketing

## **Responsabilitati:**

Conduce unul sau mai multe proiecte de realizare, intretinere, testare, documentare, implementare si suport tehnic a produselor software din portofoliu, asigurandu-se ca aplicatia corespunde nevoilor de business ale clientilor.

Cunoaste si monitorizeaza eficient si in detaliu produsele si solutiile din portofoliu (facilitati, structura baza de date, arhitectura, etc)

Cunoaste, evalueaza si monitorizeaza produsele si solutiile concurente

Creeaza, mentine si dezvolt portofoliul de produse/solutii/servicii de care raspunde

Are responsabilitati directe de mentinere si dezvoltare a relatiilor comerciale cu clientii si partenerii existenti sau potentiali (prezentari)

Colaboreaza si ofera suport echipei de vanzari – training intern, prezentari la client, materiale necesare prezentarilor, planuri de lucru pe oportunitati, urmarirea oportunitatilor in curs

Urmareste concretizarea proiectelor si derularea contractelor pentru produsele din portofoliu (asigurand un grad maxim de satisfactie a clientilor)

Este implicat activ in solutionarea problemelor clientilor, incepand de la consultanta tehnica, management de proiect, implementarea produselor oferite in specificatiile de proiectare

Realizeaza documentatiile tehnice, raspunsuri la caietele de sarcini pentru produsele aflate in portofoliu

Asigura documentarea completa si actualizarea documentarii pentru aplicatiile din portofoliu.

Realizeaza documentatia necesara dezvoltarii si testarii functionalitatilor aplicatiei

Asigura corespondenta permanenta a produselor cu cerintele legislative din domeniul de aplicare.

Coordoneaza echipa directa cu care sustine realizarea obiectivelor

Asigura documentatia de instruire tehnica si instruirea consultantilor

Are responsabilitati directe legate de planificarea si realizarile echipei, asigurand componenta optima, motivarea si sustinerea membrilor acesteia

## **Oferta (bonusuri, beneficii)**

- pachet de bonusuri si beneficii conform performantelor;
- oportunitati deosebite de dezvoltare personala si a carierei in domeniul IT&C;
- mediu de lucru dinamic si profesionist