

Sales Development Specialist

Esti in cautarea unui job care iti pune la incercare abilitatile de persuasiune si cunostintele despre oameni? Iti doresti o evolutie profesionala intr-un mediu unde vei interactiona cu industrii competitive si inovatoare? Alatura-te echipei noastre si ai sansa unei cariere de succes!

Ne dorim doar:

- 3+ ani experienta in vanzari pe segmentul B2B
- Sa ai cunostinte avansate de limba engleza
- Sa ai cunostinte vaste de utilizarea aplicatiilor din gama Microsoft (Word, Excel, Power Point,etc)
- Sa ai o atitudine pozitiva si sa fii pasionat/a de interactiunea cu clientii
- Sa comunici cu usurinta si sa iti faci placere sa negociezi
- Sa fii o persoana dinamica orientata catre rezultate
- Sa ai o gandire logica dar „out of the box”
- Sa dai dovada de initiativa
- Sa iti poti planifica/organiza timpul si activitatea asa incat la sfarsitul zilei sa pleci cu zambetul pe buze

Cum arata o zi la serviciu:

- ✓ In calitate de sales development specialist vei fi persoana cu care potentialii clienti vor interactiona si principala ta responsabilitate va fi sa faci cold calling in vederea identificarii de noi clienti
- ✓ Te vei ocupa de prospectarea pietei in vederea construirii unei baze de date de prospecti si vei genera lead-uri calificate
- ✓ Vei identifica nevoile prospectilor si vei elabora oferte comerciale pentru acestia
- ✓ Tu vei fi persoana care dezvolta relatii profesionale si de durata cu prospectii
- ✓ Te vei ocupa de promovarea companiei si a serviciilor oferite
- ✓ Vei propune noi modalitati de crestere a vanzarilor
- ✓ Vei monitoriza licitatiile publice