

Sales Executive – Software Division

Oras: Bucuresti

Nivel: Middle, Senior

Pentru departamentul de Dezvoltare Software cautam un Sales Executive care se va ocupa de dezvoltarea, managementul si implementarea de noi procese de vanzari si parteneriate cu scopul de a mentine si dezvolta portofoliul de clienti. Rolul se adreseaza vanzatorilor cu experienta in zona de Software iar viitorul coleg va face parte dintr-o echipa de vanzatori de solutii variate de IT cu raportare directa la Sales Manager.

Responsabilitati:

- dezvoltarea portofoliului de clienti pentru divizia de Software (ERP, CRM, aplicatii customizate)
- gestionarea intregului flux de vanzare: ofertare, negociere, vanzare
- genereaza lead-uri si propune strategii de abordare a clientilor
- urmareste piata si ofertele concurentei definind strategii si noi modalitati de abordare a pietei
- colaboreaza permanent cu Business Unit Managerul si Sales Managerul pentru definirea si implementarea strategiei de vanzari
- colaboreaza cu Business Unit Managerul si Consultantul de Business in realizarea ofertei si implementarea solutiei la client

Profilul ideal :

- studii superioare in curs sau finalizate
- cunostinte privind piata de Software
- experienta pe un post similar (vanzare in domeniul serviciilor IT) cel putin 3 ani
- abilitatea de a dezvolta un portofoliu de clienti
- abilitatea de a face fata cu succes unor responsabilitati si activitati variate
- orientat catre client si motivat de succes
- permis de conducere categoria B
- disponibilitate pentru calatorii in interes de serviciu