



## Specialist Vanzari solutii IT software

### Responsabilitati:

- Mentine si dezvolta relatiile cu clientii existenti, participa activ la identificarea noilor client.
- Asigura consultanta clientilor in vederea identificarii solutiei optime.
- Construieste oferte si promoveaza in mod activ solutiile software dezvoltate de companie.
- Participa la implementarea proiectelor.

### Cerinte:

- Studii superioare, preferabil in domeniul IT.
- Cunostinte in domeniul solutiilor software.
- Pro-activitate, spirit de echipa, persoana competitiva, orientata spre client.
- Completarea rapoartelor periodice in forma si continutul cerute de superiorul ierarhic.
- Atingerea obiectivelor de vanzari.
- Cunoasterea limbii engleze, minim nivel mediu.

- Așteptăm aplicația cu CV-ul tău pe [office@windsoft.ro](mailto:office@windsoft.ro)